

УТВЕРЖДЕНА
Приказом Генерального директора
Общества с ограниченной ответственностью
«Селлан Инжиниринг»
№ 1-ТОС/26 от «12» января 2026 г.

**ПОЛИТИКА ТАРИФИКАЦИИ
И ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПОРЯДКА СТОИМОСТИ
НА ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ
«ПЛАТФОРМА СЕЛЛАН»**

Общества с ограниченной ответственностью
«Селлан Инжиниринг»

г. Новомосковск
2026 г.

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Настоящий документ (далее — Тарифная политика) определяет порядок расчёта, условия формирования стоимости и актуальные тарифы на предоставление прав использования программного обеспечения «Платформа Селлан» (далее — ПО) для конечных пользователей (Лицензиатов).

1.2. Единственным законным правообладателем ПО является Общество с ограниченной ответственностью «Селлан Инжиниринг» (ОГРН: 1197154015816, ИНН: 7116159642, юридический адрес: 301651, Тульская область, Новомосковский район, г. Новомосковск, ул. Связи, д. 7, офис 2, этаж 1).

1.3. ПО предоставляется пользователям на основании простой (неисключительной) лицензии в рамках двух моделей поставки:

- модель SaaS (Software as a Service) — предоставление удалённого доступа к ПО, размещённому в облачной инфраструктуре Правообладателя, по подписке;
- модель On-Premise (локальная поставка) — передача дистрибутива ПО и предоставление права установки и использования ПО на серверной инфраструктуре Лицензиата.

1.4. В рамках обеих моделей поставки лицензируется комплекс программных модулей Платформы «Селлан». Состав модулей, доступных в конкретной поставке, определяется выбранным тарифным планом (для SaaS) или лицензионным комплектом (для On-Premise).

1.5. Действующая редакция Тарифной политики публикуется в открытом доступе на официальном сайте Правообладателя: <https://e.sellan.ru>.

2. ПОРЯДОК РАСЧЁТА СТОИМОСТИ ДЛЯ МОДЕЛИ ПОСТАВКИ SAAS

2.1. В рамках модели SaaS стоимость формируется в виде периодической подписки за фиксированный расчётный период. Тарификация привязана к количеству активных учётных записей (пользователей) в системе. В стоимость подписки включены: предоставление удалённого доступа к ПО, размещение данных в облачной инфраструктуре Правообладателя, резервное копирование и регулярное обновление ПО в пределах выбранного тарифного плана.

2.2. Тарификация SaaS осуществляется по тарифным планам (пакетам функциональности). Стоимость подписки рассчитывается исходя из выбранного тарифного плана, количества активных учётных записей (пользователей) и расчётного периода оплаты. Базовая стоимость во всех тарифных планах указана за 1 (одного) пользователя за 1 (один) календарный месяц.

2.3. Актуальные тарифные планы SaaS (базовая стоимость за 1 пользователя за 1 календарный месяц):

Тарифный план	Описание	Стоимость за 1 пользователя
Индивидуальный	Для индивидуального использования. Не более 1 пользователя. Базовый набор функций.	800 руб. / мес.
Универсальный	Для команд и бизнеса. Расширенный набор модулей. Количество пользователей не ограничено.	1 000 руб. / мес.
Максимальный	Полный функционал платформы.	1 200 руб. / мес.

	Приоритетная поддержка. Количество пользователей не ограничено.	
Персональный	Индивидуальная конфигурация модулей и параметров. Стоимость за 1 пользователя определяется по запросу.	по запросу

Таблица 1. Тарифные планы SaaS (стоимость за 1 пользователя в месяц)

2.4. При оплате подписки за расширенный расчётный период предоставляются скидки:

- при оплате за 3 (три) календарных месяца — скидка 10% от суммы базовой месячной стоимости;
- при оплате за 12 (двенадцать) календарных месяцев — скидка 30% от суммы базовой месячной стоимости.

2.5. Итоговая стоимость подписки рассчитывается по формуле:

Стоимость = (Базовая месячная стоимость за 1 пользователя × Количество пользователей × Количество месяцев расчётного периода) × (1 – Размер скидки / 100).

2.6. Пример расчёта: тариф «Универсальный», 10 пользователей, оплата за 12 месяцев: (1 000 руб. × 10 × 12) × 0,7 = 84 000 руб. за год.

2.7. Минимальный расчётный период подписки — 1 (один) календарный месяц.

Минимальная стоимость права использования ПО по модели SaaS при тарифе «Индивидуальный» составляет 800 (восемьсот) рублей за 1 (одного) пользователя за 1 (один) календарный месяц.

3. ПОРЯДОК РАСЧЁТА СТОИМОСТИ ДЛЯ МОДЕЛИ ПОСТАВКИ ON-PREMISE

3.1. В рамках модели On-Premise Лицензиату передаётся дистрибутив ПО в виде набора контейнеров со скриптами развертывания и предоставляется право установки и использования ПО на серверной инфраструктуре Лицензиата. Стоимость определяется составом лицензируемых программных модулей, типом лицензии.

3.2. Программное обеспечение «Платформа Селлан» в модели On-Premise поставляется в виде набора программных модулей. Модуль «Ядро» (CORE) является обязательным базовым модулем и включается в каждую поставку. Остальные модули лицензируются дополнительно в соответствии с потребностями Лицензиата.

3.3. Состав программных модулей, доступных для лицензирования:

Модуль	Наименование	Назначение
CORE	Ядро	Базовые функции платформы: управление пользователями, организационная структура, справочники, авторизация, управление сессиями, хранение и подписание документов. Обязателен для любой поставки.
BPM	Управление процессами	Автоматизация бизнес-процессов: конструирование процессов, маршрутизация заявок, ролевая модель, формирование артефактов.
DGM	Генерация электронных документов	Формирование печатных форм по шаблонам DOCX/XLSX с подстановкой

		данных из внутренних и внешних источников.
FINANCIAL	Финансы и биллинг	Виртуальные счета клиентов, биллинг, приём платёжных транзакций, интеграция с 1С.
NOTIFICATION	Информирование	Рассылки и уведомления по каналам связи: e-mail, SMS, мессенджеры, внутренние уведомления.
REVOCATION	Проверка сертификатов	Проверка сертификатов квалифицированной электронной подписи (КЭП).

Таблица 2. Программные модули On-Premise

3.4. Для модели On-Premise предусмотрены следующие типы лицензий:

- срочная лицензия — право использования предоставляется на 1 (один) или 2 (два) календарных года в соответствии с выбранным тарифом; в стоимость включены обновления и базовая техническая поддержка на период действия лицензии;
- бессрочная лицензия — право использования предоставляется без ограничения срока; в стоимость первого года включены обновления и техническая поддержка.

3.5. Базовая тарифная сетка для модели On-Premise (лицензия на полный комплект модулей):

Тип лицензии	Состав	Стоимость
Срочная (1 год)	Полный комплект модулей	7 200 000 руб.
Срочная (2 года)	Полный комплект модулей	9 600 000 руб.
Бессрочная	Полный комплект модулей	20 000 000 руб.

Таблица 3. Тарифы On-Premise (полный комплект)

3.6. При лицензировании отдельных модулей (без полного комплекта) стоимость рассчитывается индивидуально пропорционально составу модулей. Модуль «Ядро» (CORE) обязателен при лицензировании любого дополнительного модуля.

3.7. Дополнительные услуги при модели On-Premise (опционально):

- продление подписки на обновления и техническую поддержку для бессрочных лицензий (начиная со второго года) — 20% от стоимости бессрочной лицензии на момент продления;
- первичная установка и настройка ПО на серверах Лицензиата — по запросу, исходя из трудозатрат специалистов Правообладателя.

4. ФАКТОРЫ ГИБКОГО ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ И СКИДКИ

4.1. Конечная стоимость как для модели SaaS, так и для модели On-Premise может корректироваться в рамках официального коммерческого предложения на основании следующих факторов:

- длительность подписки (для SaaS) — скидки в соответствии с п. 2.4 настоящей Тарифной политики;
- объём закупки (для SaaS) — при единовременной покупке лицензий на более чем 100 рабочих мест применяется индивидуальный понижающий коэффициент;

- уровень технического сопровождения (SLA) — базовая техническая поддержка (режим 8×5) включена в стоимость тарифа «Максимальный» и лицензий On-Premise; расширенная приоритетная поддержка (режим 24×7) увеличивает стоимость на 20%;
- кастомизация и интеграция — работы по интеграции ПО с информационными системами Лицензиата, разработке индивидуальной функциональности и настройке оцениваются отдельно по нормо-часам специалистов Правообладателя.

5. НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

5.1. Все расчёты по настоящей Тарифной политике производятся в национальной валюте Российской Федерации (российский рубль).

5.2. Правообладатель применяет упрощённую систему налогообложения (УСН) и с 1 января 2026 года исполняет обязанности налогоплательщика налога на добавленную стоимость (НДС) по ставке 5% в соответствии с главой 21 Налогового кодекса Российской Федерации, при наличии предусмотренных законодательством оснований. Стоимость передачи прав на использование ПО не облагается НДС на основании подпункта 26 пункта 2 статьи 149 Налогового кодекса Российской Федерации после включения ПО в Реестр отечественного ПО (Единый реестр российских программ для электронных вычислительных машин и баз данных).

5.3. Освобождение от НДС по п. 5.2 распространяется на операции по передаче прав на использование ПО, в том числе:

- предоставление права использования ПО посредством удаленного доступа по модели SaaS;
- предоставление права использования ПО по модели On-Premise, при которой передача дистрибутива является способом предоставления ПО;
- предоставление обновлений и дополнительных функциональных возможностей, если соответствующая операция оформлена как передача прав на использование ПО.

5.4 Освобождение, указанное в п. 5.3, не применяется к операциям, совершённым до даты включения ПО в реестр, а также в случаях, когда передаваемые права подпадают под исключения, предусмотренные абзацем вторым подпункта 26 пункта 2 статьи 149 Налогового кодекса Российской Федерации. Отдельно оказываемые услуги по установке, настройке, обучению, интеграции, технической поддержке, администрированию и сопровождению, а также самостоятельные работы по разработке и доработке ПО, не соответствующие условиям п. 5.6, облагаются НДС по ставке, применяемой Правообладателем на дату определения налоговой базы, если иное освобождение не установлено законодательством.

5.5. Указанные в настоящей Тарифной политике цены приведены без учёта НДС, если иное не указано в коммерческом предложении или лицензионном договоре.

6. ПОРЯДОК ПОЛУЧЕНИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО РАСЧЁТА

6.1. Для проведения точного расчёта стоимости ПО под потребности Лицензиата Заказчик направляет запрос в свободной форме на адрес электронной почты Правообладателя info@sellan.ru или через форму обратной связи на сайтах <https://e.sellan.ru> или <https://sellan.ru>.

6.2. Официальное коммерческое предложение с фиксацией итоговой стоимости, состава модулей, модели поставки и порядка налогообложения направляется Заказчику в течение 3 (трёх) рабочих дней с даты получения запроса.